

創業セミナー

参加
無料

～あなたの夢を応援します！～



ターニングポイントはこのセミナー！
あなたの夢・事業を継続していくため
魅力を効果的に情報発信していくため

- # 思っていたより集客できない！
 - # どうやって新規顧客を獲得すればいいの？
 - # SNSをどう使えば集客につながるの？
 - # どんな内容を発信したらいいの？
- 上記のような思いを持つ既創業者、創業予定者、
創業に興味をお持ちの方、大歓迎！！

情報発信だけで満足していませんか？
一方的な情報を発信していませんか？



今回の創業セミナーでは、SNSの操作方法ではなく、**「どのように使えば集客につながるのか」**を学びます。

日時・場所	テーマ・内容・講師
平成31年 2月14日(木) 14時～16時半	<p>『事業を継続していくためのポイント』 ～集客につなげるSNS活用方法～</p> <ul style="list-style-type: none">・時代に対応した集客方法・SNSの種類と役割・特徴と選ぶポイント・効果的な情報発信・活用事例 など <p>ジャイロ総合コンサルティング株式会社 中小企業診断士 庄司 桃子 氏</p> 
盛岡市 ホテルルイズ	<p>【講師紹介】 千葉大学文学部卒業後、衣料量販店にて接客、婦人肌着の商品仕入れ、売り場設計に携わり、商品アイテム別の販売動向分析や陳列方法の見直しによる業務改善を実施。その後、研修会社にて、小売業やコールセンターでの研修、対応品質調査の企画・運営を行う。特に外資系自動車メーカーのセールスマン向けスキル評価制度の立ち上げ、運営の経験有する。 現在、販売促進を主としたセミナー（チラシ、DM、売り場づくり、SNS等）や接客・接客研修にて全国各地で講演を行っている。また、コンサルタントとして、創業や中小企業の再生支援等で活躍している。</p> <p>『支援制度説明』 本会支援メニュー、企業組合制度の紹介</p>

創業セミナー参加申込書

岩手県中小企業団体中央会 連携支援部 行
(FAX : 019-624-1266)

平成 年 月 日

○参加される方について教えてください。

氏名		性別	男・女
連絡先		年代	代

○以下は、該当する区分に○つけ、必要事項にご記入願います。

	既創業者	創業時期	年 月
		屋号	
		業種	
	創業予定者	創業予定時期	年 月頃
		業種	
	創業検討中	創業希望時期	年後 or 未定
	その他	事業所名	

○本会支援メニューのご案内

創業や新規事業立ち上げの際のビジネスモデル創出・事業展開支援の他、創業初期における経営持続力向上のため、ビジネスモデル確立や見直し、販売戦略策定等の様々なニーズに対して専門家を活用した支援を受けられます。ただし、対象経費(専門家謝金及び旅費)の3分の1をご負担頂きます。

専門家による助言・指導 希望する ・ 希望しない

具体的な内容(希望する場合)

ご記入いただいた個人情報につきましては、本事業に係る事務連絡と参加者確認のために使用し、他の目的に使用することはありません。